



VACATURE

Orgroup International B.V. is een internationale organisatie. Zij biedt producten en diensten aan voor zowel de zakelijke als de particuliere markt. De Orgroup levert gas en elektriciteit, faciliteert particuliere geldtransacties, verzekert roerende en onroerende goederen en verkoopt telecomdiensten en -producten. De Orgroup heeft vestigingen in Nederland (hoofdkantoor Den Haag en Delft, in België (Antwerpen), Duitsland (Düsseldorf) en Frankrijk (Parijs). Voor Orro Energy Nederland in Delft zijn we op zoek naar een fulltime

Account Manager m/v

Kerntaak

De accountmanager is verantwoordelijk voor de acquisitie van nieuwe klanten, primair in het B-to-B segment en incidenteel in het B-to-C segment. Je leeft met het principe; "price is what you pay, value is what you get" en weet dit om te zetten in uitstekende verkoopresultaten. Je rapporteert direct aan de Country Manager Nederland.

We zoeken iemand die

- Een opleiding op HBO - niveau heeft
- Bij voorkeur 2 jaar verkoopervaring heeft in de B-to-B markt
- Bij voorkeur in een start-up onderneming werkt(e)
- Een sterke maar toegankelijke persoonlijkheid heeft
- Zelfstandig is, maar niet solistisch en bovendien teamspirit toont
- Goede beheersing in woord en geschrift van de Nederlandse taal met daarnaast goede beheersing van tenminste één vreemde taal

Wij bieden

Een aantrekkelijk pakket met primaire- en secundaire arbeidsvoorwaarden binnen een zeer dynamische, professionele en vooral leuke multiculturele onderneming.

Informatie en Sollicitatie

Bent u die Account Manager, dan zijn we op zoek naar jou. Voor meer informatie kan contact opgenomen worden met Guido Maas, HR Manager op +31 (0)6 42 75 3414. Uw sollicitatie (CV en korte brief) kunt u richten aan g.maas@orgroup.eu. Zie www.orgroup.eu en www.orro.nl.